

**bpi**france  
SERVIR L'AVENIR



# accélérateur EAU



# Le programme Accélérateur Eau EN UN CLIND'ŒIL

—

## Une promotion de 30 ENTREPRISES de la filière Eau

sélectionnées pour  
leur potentiel et leur  
ambition de  
développement

# 12 MOIS

## D'ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL ET COLLECTIF

### INTÉGRATION

dans un collectif  
d'entrepreneurs  
et suivi individuel  
par un chargé de  
mission dédié

### FORMATION

des dirigeants  
aux fondamentaux  
de la croissance  
(en présentiel  
et en e-learning)

### CONSEIL

1 diagnostic 360  
et des modules au  
choix parmi une  
offre adaptée à  
vos enjeux

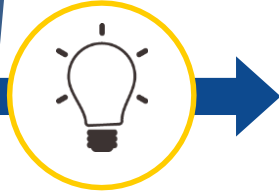
### ENTRAIDE

entre pairs  
partageant  
les mêmes  
préoccupations  
et des ateliers  
de co-développement

### BUSINESS

Accès à la communauté  
des entreprises accélérées,  
(de la startup à l'ETI)  
via la plateforme Tribu  
Bpifrance Excellence,  
et à leurs partenaires

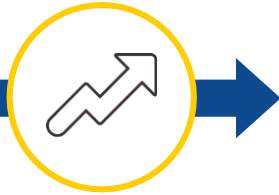
# L'Ambition des programmes Accélérateurs



**NOURRIR**

**LA RÉFLEXION STRATÉGIQUE**

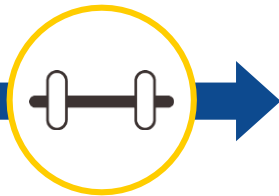
EN PARTICIPANT À 5 SÉMINAIRES THÉMATIQUES



**EXPLORER**

**LES LEVIERS DE VOTRE CROISSANCE**

PAR LA RÉALISATION D'UN DIAGNOSTIC 360



**TIRER**

**PARTI DES LEVIERS IDENTIFIÉS**

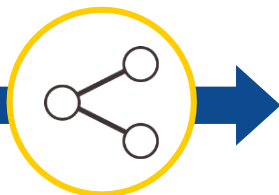
GRÂCE À DES MODULES DE CONSEIL COMPLÉMENTAIRES



**BÉNÉFICIER**

**DES CONSEILS DE PAIRS**

DANS LE CADRE D'ATELIERS ET D'ÉVÉNEMENTS COLLECTIFS



**TISSER**

**UN RÉSEAU SOLIDE**

EN FAVORISANT LE PARTAGE D'EXPÉRIENCE ENTRE DIRIGEANTS DE STARTUPS, PME ET ETI PERFORMANTES DE LA FILIÈRE DE L'EAU

# Un Accélérateur dédié pour accompagner la croissance des entreprises de la filière Eau

—  
et répondre à leurs enjeux spécifiques en matière d'**internationalisation** et de **mutations technologiques**,



Qui vient **s'articuler avec et compléter** d'autres dispositifs déjà existants (Accélérateur Scale-up du Pôle de l'Eau dans le modèle Pégase Croissance, Team France Export,...)

## ACCOMPAGNER

les entreprises de la filière dans leur transformation vers **l'industrie du futur** et leur ouverture à **l'international**

## APPROFONDIR

la réflexion sur le **marketing stratégique** pour mieux s'inscrire au sein de la **chaîne de valeur de l'eau**

## DÉPLOYER

de nouveaux produits et services **intégrés et innovants**, plus **efficaces et sobres** en eau et en énergie

## DÉVELOPPER

les **ressources** et les **compétences** en travaillant sur **l'attractivité de la filière**

# À qui s'adresse L'ACCÉLÉRATEUR EAU ?

---

- Une entreprise dont **l'activité est liée à la filière Eau** au sens large
- Un **effectif moyen** sur l'année 2018 de préférence **supérieur à 10 salariés**
- Une entreprise réalisant un **chiffre d'affaires annuel** compris **entre 1 et 15 M€**
- Une PME ayant **au moins 3 ans d'existence**
- Un dirigeant qui a la main sur les orientations stratégiques et les décisions d'investissement de l'entreprise
- Un dirigeant motivé et ambitieux pour son entreprise, prêt à s'investir dans le programme et à challenger comme à être challengé

# 12 mois POUR BOOSTER LE DÉVELOPPEMENT DE VOTRE ENTREPRISE

Parcours individuel : 1 diagnostic et 10 jours de conseil

## DIAGNOSTIC (2,5 j)

Positionnement  
de maturité,  
business model  
Canvas, leviers  
de croissance

## RÉALISATION DES MODULES INCLUS (2 x 5 j)

- 2 modules à choisir parmi 4 :
  - Définir ma stratégie
  - Piloter ma performance
  - Savoir m'entourer
  - Développer mon activité

Ou pour les plus matures parmi le catalogue Conseil

CONSEIL

# 2020

**16 MARS**

Soirée de lancement

**17 MARS**

Séminaire N°1 : Stratégie  
et modèle économique

**05 MAI**

Séminaire N°2  
Marketing et  
Développement  
Commercial

**23 JUIN**

Séminaire N°3  
Attirer, recruter et  
fidéliser les talents

**20 OCTOBRE**

Séminaire N°4  
Financer son  
développement

**2 DÉCEMBRE**

Séminaire N°5  
Organiser, manager,  
déléguer  
  
Soirée de clôture  
du programme

FORMATION

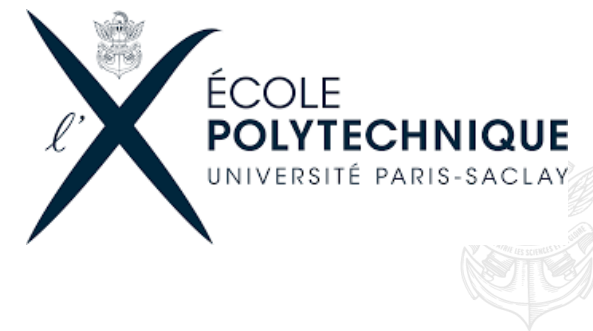
Parcours collectif : 5 jours de séminaire en présentiel et 1 parcours d'e-learning

Adapté aux enjeux de la filière Eau (experts, études de cas, ateliers) et co-construit avec le CSF Eau

MISE EN RÉSEAU

TOUT AU LONG DU PROGRAMME,  
des points réguliers avec votre chargé de mission Bpifrance,  
des rencontres et partages d'expériences avec la communauté  
des Accéléérés via Tribu, et un accès privilégié à l'offre Bpifrance  
(Bpifrance Excellence, Bpifrance Le Hub...)

# 5 journées LE DÉTAIL DES SÉMINAIRES\*



## Veille

Modules online + quiz d'autopositionnement et de validation

**Module 1**  
Stratégie et nouveaux BM  
17 Mars 2020

Dîner – Lancement et inclusion

Intro  
Fil rouge

Les grands enjeux de la filière  
David COLON

Elaborer des options stratégiques  
Ali ARMAND

Atelier Construire un BM  
Thierry RAYNA/Stéphanie MATEOS

Synthèse  
Fil rouge

Cocktail au Drah-X  
Novation Center

Modules online + quiz d'autopositionnement et de validation

**Module 2**  
Marketing et développement commercial  
05 Mai 2020

Intro  
Fil rouge

Les fondamentaux du Marketing  
Cécile VINIANE

Atelier négociation commerciale  
Thomas GUEDJ

Témoignages filière

Synthèse  
Fil rouge

Visite du Musi-X + Cocktail

Modules online + quiz d'autopositionnement et de validation

**Module 3**  
Recruter et manager les compétences  
23 Juin 2020

Intro  
Fil rouge

La détection des talents  
Eric DUVERGEY

Employeurs démarquez-vous!  
Cédric MENDES

Le management des compétences  
Atelier best practices  
Eric DUVERGEY

Synthèse  
Fil rouge

Cocktail de clôture

Modules online + quiz d'autopositionnement et de validation

**Module 4**  
Croissance et performance  
20 Octobre 2020

Intro  
Fil rouge

Se développer à l'international  
Maria SALVETTI

Financer sa croissance  
Philippe TIBI

Atelier financer son développement  
Philippe TIBI

Synthèse  
Fil rouge

Cocktail de networking

Modules online + quiz d'autopositionnement et de validation

**Module 5**  
Leadership et mobilisation des collectifs  
2 Décembre 2020

Intro  
Fil rouge

Confiance et leadership  
Ali ARMAND

Activer la puissance du collectif  
Sarah FRANKO

Développer une culture d'Entreprise  
Eric GODELIER

Synthèse  
Fil rouge

Cocktail de networking

\*Programme prévisionnel

# L'Investissement POUR L'ENTREPRISE

**28 000 € HT**

Le coût total du  
programme



**14 000 € HT**

À la charge de  
l'entreprise\*

Candidater  
**CE QU'IL FAUT RETENIR**



Candidater via le [formulaire en ligne](http://accelereau-candidature.evenium-site.com)  
(<http://accelereau-candidature.evenium-site.com>)

Pour toute question relative au programme ainsi qu'à  
la candidature, merci de contacter :

**Jean AMALRIC**

Chargé de Mission Accompagnement

Programme Accélérateur Eau

Tél. : 01 42 47 97 72 – Mob. : 07 70 08 30 97

[jean.amalric@bpifrance.fr](mailto:jean.amalric@bpifrance.fr)

\*Compléments apportés par Bpifrance et la  
filière française de l'Eau/ DGEFP